

ARTIGO

TRANSFORMADOR

212

**VELOCIDADE INICIAL
IMPRESSIONA,
CONSISTÊNCIA NO
TEMPO TRANSFORMA**



INTRODUÇÃO

Quando uma nova liderança chega com uma meta ambiciosa, é natural querer mostrar resultado rapidamente. Mudanças são feitas, processos são revistos, pessoas são contratadas e, nos primeiros meses, os números podem até responder muito bem.



O problema aparece quando a velocidade da largada começa a ser confundida com a capacidade de sustentar o crescimento. Uma empresa pode acelerar muito em pouco tempo e, ainda assim, não estar preparada para continuar naquele ritmo.

Crescer rápido é uma coisa, conseguir sustentar o crescimento é outra.



O PERIGO DE CONFUNDIR VELOCIDADE COM RESULTADO

Em uma startup de tecnologia, um novo diretor recebeu a missão de triplicar a receita em 12 meses. Nos primeiros 90 dias, reorganizou equipes, acelerou processos e contratou 20 pessoas. O resultado apareceu rapidamente: crescimento de 40% no primeiro trimestre.

O problema veio depois. O ritmo intenso começou a cobrar seu preço. Parte dos novos contratados saiu, a documentação ficou confusa, as responsabilidades deixaram de estar claras e a qualidade caiu. A velocidade que havia impressionado no início começou a comprometer a própria operação.

O erro não estava em querer crescer, mas em construir uma estratégia pensando na largada, sem considerar a capacidade de sustentar o ritmo ao longo do tempo.



CRESCA SEM COMPROMETER A SUSTENTAÇÃO

1. Pense além dos primeiros resultados

Um bom começo é importante, mas a estratégia precisa considerar o que será necessário para manter o crescimento nos meses seguintes.

2. Cresça a estrutura junto com a demanda

Contratar rapidamente pode resolver uma necessidade imediata, mas também exige clareza sobre funções, responsabilidades e integração.

3. Preserve a qualidade da operação

Crescimento que aumenta receita enquanto desorganiza processos, equipes e entregas pode criar um problema maior para o futuro.

4. Prepare o time para a maratona

As pessoas precisam entender a direção, acreditar no que estão construindo e ter condições de sustentar o ritmo sem depender apenas da pressão da liderança.



**CRESCER RÁPIDO
PODE CHAMAR
ATENÇÃO, MAS A
CONSISTÊNCIA É O
QUE CONSTRÓI UM
NEGÓCIO.**



Se você percebe que sua empresa está crescendo, mas encontra dificuldade para sustentar o ritmo...

A Mentoria O Resgate pode ajudar você a:

- estruturar crescimento com mais consistência;
- organizar equipes, processos e responsabilidades;
- equilibrar velocidade, execução e sustentabilidade do negócio.

Acesse a
Mentoria
O Resgate

ojuliomonteiro.com