

ARTIGO

TRANSFORMADOR

167

**O DINHEIRO DA SUA
EMPRESA ESTÁ
TRABALHANDO OU
ESTÁ PARADO?**



INTRODUÇÃO

Quando um empresário pensa na saúde financeira do negócio, normalmente presta atenção às vendas, ao faturamento e ao lucro. Mas existe outro indicador que merece a mesma atenção: a velocidade com que o dinheiro circula dentro da empresa.



Um estudo da KPMG mostra que pequenas empresas levam, em média, mais que o dobro do tempo das grandes para transformar o dinheiro investido na operação em recursos novamente disponíveis no caixa.

Quanto mais lento esse ciclo, maior a necessidade de capital para manter o negócio funcionando.



VENDER MUITO NÃO SIGNIFICA TER DINHEIRO EM CAIXA

Entre pagar um fornecedor e receber do cliente existe um intervalo.

Durante esse período, o dinheiro já saiu da empresa, mas ainda não voltou para financiar novas compras, investir no crescimento ou criar uma reserva para aproveitar oportunidades.

Quando esse ciclo demora mais do que deveria, o caixa fica pressionado mesmo em empresas que vendem bem.

Por isso, crescimento e liquidez nem sempre caminham juntos. É possível aumentar o faturamento e, ainda assim, enfrentar dificuldades financeiras porque o capital permanece preso na operação.



FAZER O DINHEIRO GIRAR TAMBÉM É UMA ESTRATÉGIA DE CRESCIMENTO

Melhorar o fluxo financeiro nem sempre depende de vender mais.

Em muitos casos, o maior ganho está em administrar melhor o capital que já circula pela empresa.

Vale observar três pontos:

- os prazos concedidos aos clientes;
- as condições negociadas com fornecedores;
- o volume de estoque parado.

Pequenos ajustes nessas três frentes podem liberar recursos importantes para fortalecer o caixa e financiar o crescimento sem recorrer, necessariamente, a novas fontes de capital.

Gestão financeira também é velocidade.



**QUEM ADMINISTRA
BEM A VELOCIDADE
DO CAIXA GANHA
MAIS LIBERDADE
PARA CRESCER.**



Se você percebe que sua empresa vende bem, mas o caixa continua pressionado, ou sente que falta capital para investir mesmo com uma operação em crescimento...

A Mentoria O Resgate pode te ajudar:

- a identificar onde o dinheiro está ficando preso na operação;
- a melhorar a gestão do fluxo financeiro sem depender apenas do aumento das vendas;
- a construir uma empresa com mais liquidez, previsibilidade e capacidade de crescimento.

Acesse a
Mentoria
O Resgate



ojuliomonteiro.com