

ARTIGO

TRANSFORMADOR

159

O RISCO QUE VOCÊ ESCOLHE CORRER



INTRODUÇÃO

Empreender sempre exigirá coragem. Abrir um negócio significa tomar decisões diariamente, lidar com incertezas e assumir riscos que nem sempre podem ser previstos.

O que muda de um modelo para outro não é a disposição para empreender, mas a forma como esse risco é administrado.



Segundo o Sebrae, cerca de 30% dos pequenos negócios independentes encerram suas atividades antes de completar cinco anos. No franchising, a Associação Brasileira de Franchising aponta índices de mortalidade significativamente menores.

Esses dados não significam que uma franquia garanta sucesso, nem que um negócio independente está condenado ao fracasso.

Apenas mostram que existem modelos capazes de reduzir parte das incertezas que fazem parte do início de qualquer empreendimento.



O CUSTO INVISÍVEL DE APRENDER SOZINHO

Todo negócio passa por uma fase de aprendizado. É nesse período que surgem perguntas como:

- Qual é o melhor fornecedor?
- Quanto estoque realmente faz sentido?
- Como formar uma equipe?
- Quais indicadores merecem atenção?
- O que funciona para atrair e fidelizar clientes?

Quem empreende de forma independente costuma responder a essas perguntas construindo o próprio caminho. Em muitos casos, isso significa aprender por tentativa e erro.

Esse aprendizado gera experiência, mas também consome tempo, recursos e capital.

O maior custo nem sempre está no investimento inicial. Muitas vezes, está nas decisões que poderiam ter sido evitadas. E é nesse ponto que o modelo de franquias apresenta uma diferença importante.



O QUE UM SISTEMA REALMENTE ENTREGA

Mais do que uma marca conhecida, uma rede estruturada entrega conhecimento acumulado. Entre os principais ativos de um sistema de franquias estão:

- Processos testados: operações que já passaram por diferentes cenários e foram ajustadas ao longo do tempo.
- Suporte contínuo: orientação para enfrentar desafios comuns da operação.
- Padronização: métodos que reduzem variações e aumentam a previsibilidade do negócio.
- Aprendizado coletivo: a experiência de uma unidade passa a beneficiar toda a rede.

Isso não elimina os riscos do empreendedorismo, mas reduz um dos mais caros: o custo de aprender sozinho.

Empreender de forma independente continua sendo uma escolha legítima para quem busca construir seu próprio modelo. Da mesma forma, optar por uma franquia representa a decisão de acelerar a curva de aprendizado apoiando-se em um sistema já validado.



**TODO EMPREENDEDOR
ASSUME RISCOS. MAS
ALGUNS MODELOS
PODEM AJUDAR A
EVITAR QUE O
APRENDIZADO CUSTE
MAIS DO QUE DEVERIA.**



Se você está avaliando se empreende de forma independente ou por meio de uma franquia, ou já escolheu um desses caminhos, mas sente dificuldade para tomar decisões com mais segurança e construir um negócio sustentável...

A Mentoria O Resgate pode te ajudar:

- a desenvolver critérios mais claros para tomar decisões estratégicas;
- a avaliar oportunidades com uma visão prática e estruturada;
- a construir um negócio preparado para crescer de forma consistente.

Acesse a
Mentoria
O Resgate



ojuliomonteiro.com