

ARTIGO

TRANSFORMADOR

121



**TODA SOCIEDADE COMEÇA
COM CONFIANÇA.
AS MELHORES CONTINUAM
COM ACORDOS CLAROS.**

INTRODUÇÃO

Você pode estar prestes a destruir uma amizade e o pior: não está enxergando.

Muita gente decide abrir uma empresa com um amigo porque existe confiança. A convivência é boa, os valores são parecidos, a relação funciona.

O problema é que amizade e negócio funcionam de formas diferentes.



Amizade suporta flexibilidade. Negócio exige clareza. E quando cada pessoa imagina um caminho diferente para a empresa, os conflitos começam.

Um enxerga gestão de um jeito, o outro imagina algo completamente diferente. E aquilo que começou como entusiasmo pode rapidamente virar frustração.



OS CONFLITOS COMEÇAM MUITO ANTES DA DISCUSSÃO

A maioria das sociedades não enfrenta problemas porque as pessoas são ruins. Os problemas surgem porque as expectativas nunca foram alinhadas.

Por isso, antes de assinar qualquer documento, faça quatro movimentos:

1. Tenha conversas difíceis cedo

Discutam visão de negócio, ritmo de crescimento, dedicação esperada e forma de trabalhar.

2. Formalizem acordos

Tudo aquilo que parece óbvio hoje deve estar documentado. Porque o papel ajuda a esclarecer divergências antes que elas virem conflitos.



CLAREZA PROTEGE A RELAÇÃO

3. Definem responsabilidades específicas

Quem faz o quê? Quem responde por quê? Quanto mais ambiguidade existe, maior a chance de atrito.

4. Combinem como resolver conflitos

Porque eles vão acontecer. A questão não é evitar divergências, mas saber como lidar com elas quando aparecerem.

Quando essas definições acontecem antes da operação começar, a amizade fica protegida e a sociedade ganha força.

ne

Negócios &
Estratégias



**A CONFIANÇA
APROXIMA AMIGOS.
A CLAREZA MANTÉM
SÓCIOS JUNTOS.**



Negócios &
Estratégias



Se você está construindo uma sociedade, ou pretende empreender com alguém e quer evitar conflitos que costumam aparecer no caminho...

A Mentoria O Resgate pode te ajudar nisso: estruturando acordos mais claros, fortalecendo alinhamento entre sócios e desenvolvendo modelos de gestão que reduzem conflitos antes que eles comprometam o negócio.

Acesse a
Mentoria
O Resgate



ojuliomonteiro.com