

ARTIGO

TRANSFORMADOR

120

**O ERRO DE ESCOLHER
UMA FRANQUIA SEM
FAZER A LIÇÃO DE CASA**



INTRODUÇÃO

Eu vejo isso acontecer com frequência no franchising...

O empreendedor passa duas horas analisando uma oportunidade e depois passa cinco anos tentando corrigir a decisão.

Porque quando você não estuda uma franquia de verdade antes de entrar, você entra praticamente cego.

E depois que o contrato está assinado, corrigir os erros fica muito mais caro.



A empolgação costuma acelerar a decisão, mas franquia não é uma compra impulsiva, é um investimento empresarial.

E quanto maior a decisão, maior precisa ser a qualidade da análise. O tempo gasto antes da assinatura costuma determinar a tranquilidade dos anos seguintes.



TRÊS ANÁLISES QUE TODO FRANQUEADO DEVERIA FAZER

Antes de assinar qualquer contrato, faça três movimentos.

1. Estude a operação real

Vá até unidades já abertas, converse com franqueados, pergunte sobre a rotina. Entenda como o negócio funciona no dia a dia, turno a turno.

2. Faça suas próprias projeções

Analise:

- custo dos insumos
- aluguel
- folha de pagamento
- despesas operacionais

Descubra se o negócio realmente fecha conta na região onde você pretende atuar.

3. Avalie o franqueador

Entenda a saúde financeira da rede. Porque um franqueador mal estruturado pode não conseguir oferecer o suporte que você precisará no futuro.



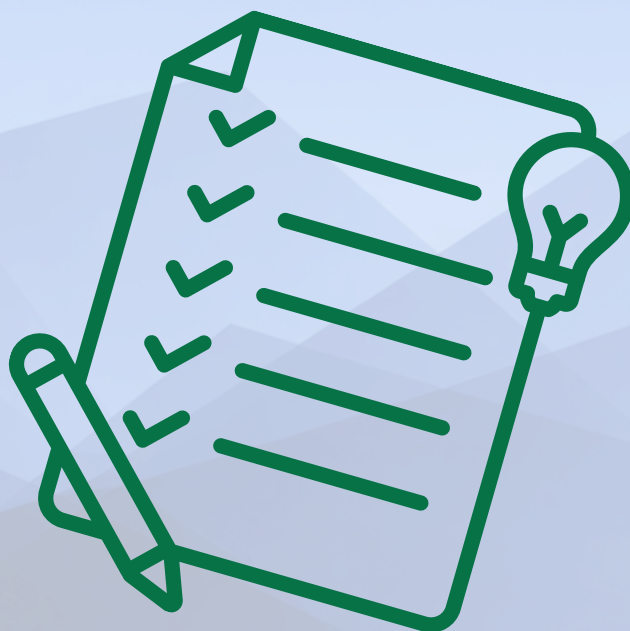
ANÁLISE DEMORA MENOS DO QUE CORREÇÃO

Tudo isso leva tempo. Dias ou, quem sabe, semanas.

Muita gente vê isso como atraso, mas é exatamente o contrário. Cada hora investida em análise reduz anos de correção depois.

No franchising, os melhores empreendedores não são os que decidem mais rápido. São os que conseguem decidir melhor.

E decisão melhor normalmente nasce de investigação profunda, não de entusiasmo.





Negócios &
Estratégias



**O TEMPO INVESTIDO
ANALISANDO UMA
FRANQUIA
É SEMPRE MENOR DO
QUE O TEMPO GASTO
CORRIGINDO UMA
ESCOLHA RUIM.**



Se você está avaliando uma franquia, ou quer tomar decisões mais seguras antes de investir tempo, dinheiro e energia em uma operação...

A Mentoria O Resgate pode te ajudar nisso: fortalecendo análise estratégica, desenvolvendo critérios mais sólidos de decisão e estruturando avaliações que reduzem riscos antes da assinatura.

Acesse a
Mentoria
O Resgate



ojuliomonteiro.com