



Negócios &
Estratégias

ARTIGO **52**
TRANSFORMADOR

**POR QUE NEGÓCIOS
BEM-INTENCIONADOS
TRAVAM — E COMO O
ACOMPANHAMENTO
MUDA TUDO**





Negócios &
Estratégias

INTRODUÇÃO

Existe um mito perigoso no mundo dos negócios: o de que decidir bem é o suficiente.



Não é.

Decisão sem sustentação vira ruído. E o maior erro dos líderes experientes é acreditar que, depois de combinado, o time seguirá naturalmente.

Não segue.



Negócios &
Estratégias



A rotina é mais forte que qualquer alinhamento pontual. Ela engole decisões frágeis, dilui prioridades e transforma planos claros em ações esquecidas. É por isso que negócios cheios de boas ideias vivem patinando: faltou alguém para sustentar o combinado quando o entusiasmo inicial passou.

Acompanhamento não é controle excessivo. É cuidado estratégico. É presença inteligente. É mostrar, no dia dois, no dia cinco, no dia quinze, que aquilo continua sendo importante. Que não foi só mais uma conversa.

Empresas que crescem entendem isso cedo: o que diferencia execução de intenção é constância.

Quem acompanha cria ritmo. Quem não acompanha cria desculpa.



Negócios &
Estratégias

— ” —

**ONDE, HOJE, VOCÊ
DECIDIU CERTO —
MAS DEIXOU DE
ACOMPANHAR?**



Negócios &
Estratégias



Na Mentoria O Resgate, eu trabalho exatamente esse ponto: como sair do ciclo de decisões boas e execuções fracas, criando método, presença e ritmo para que o negócio ande sem depender de cobrança diária.

No QR Code deste artigo, você acessa a mentoria e entende se esse é o ajuste que está faltando no seu negócio agora.

